Əsas bacarıqlar

* Satış və satışın idarə edilməsi (bu hissədə) İnandırma və Təşəbbüskarlıq
* Müştərilərlə effektiv iş bacarığı və güclü empatiya (burada)Analiz və Planlaşdırma
* Güclü kommunikasiya bacarığı
* Yazılı(rəsmi) və şifahi ünsiyyət vərdişləri

İş təcrübəsi